



Date: 14/05/2024

ALG/CO/49/2024 إشارة:

التاريخ: 2024/05/14

Dear Bursa Kuwait Company  
Greeting,

السادة/ شركة بورصة الكويت المحترمين  
تحية طيبة وبعد،

**Subject: Analysts/Investors Conference**

**الموضوع: محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين**

**Transcript for The Q1 of the FY 2024**

**للمربع الأول من السنة المالية 2024**

With reference to the above subject, and in the interest of Ali Alghanim Sons Automotive Company (ALG) to adhering with requirements of article No. (7-8-1/4) of Bursa Kuwait Rulebook. Kindly find attached the Analysts/ Investors Conference Transcript for the Q1 of the financial year ended 2024.

بالإشارة إلى الموضوع أعلاه، وحرصاً من شركة أولاد علي الغانم للسيارات (الغانم) على الإلتزام بمتطلبات المادة رقم (7-8-1/4) من كتاب قواعد البورصة، نرفق لكم محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للمربع الأول من السنة المالية 2024.

Sincerely yours,

وتفضلوا بقبول فائق التحية والإحترام،

يوسف عبدالله القطامي  
Vice Chairman  
& CEO  
نائب رئيس مجلس الإدارة  
والرئيس التنفيذي



شركة أولاد علي الغانم للسيارات ش.م.ك.ع  
Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P

محضر مؤتمر المحليين / المستثمرين  
للا ربع الأول من عام ٢٠٢٤



محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين

لـلرربع الأول من عام 2024

شركة أولاد علي الغانم للسيارات (ش.م.ك) عامة

محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للربع الأول من عام 2024 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات المنعقد يوم الأحد الموافق 2024/05/12.

السادة المشاركون من شركة أولاد علي الغانم للسيارات:

السيد/ يوسف عبدالله القطامي – نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي.

السيد/ شافيجيت سينغ باوا – رئيس القطاع المالي.

السيد/ يوسف مصطفى – المدير العام – شركة علي الغانم وأولاده للسيارات.

إدارة المؤتمر:

السيد/ ميرنا ماهر

المجموعة المالية هيرمس



## ميرنا ماهر

مرحباً بكم جميعاً. نتحدث إليكم ميرنا ماهر من المجموعة المالية هيرميس، أود أن أرحب بكم جميعاً في هذا المؤتمر التحليلي عن طريق المكالمات الهاتفية على شبكة الانترنت لاستعراض النتائج المالية للربع الأول من عام 2024 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات. ويسعدني أن ينضم إلينا السيد/ يوسف القطامي - نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة، والسيد/ شافيجيت باوا - رئيس القطاع المالي، والسيد/ يوسف مصطفى - المدير العام. ستبدأ الإدارة التنفيذية بالعرض التقديمي، وسيستب ذلك جلسة طرح الأسئلة والأجوبة. أيتها السادة، من فضلكم تفضلوا.

## يوسف مصطفى

شكراً لكم على وقتكم الثمين. يسعدني أن أقدم لكم نتائج الشركة للربع الأول من عام 2024. سأبدأ بجدول الأعمال. أولاً، أود أن أعرض عليكم نبذة عامة عن مجلس الإدارة. لم يطرأ أي تغيير على تشكيل مجلس الإدارة. بعد ذلك، سنتناول نبذة عامة عن الشركة، ثم النتائج المالية للربع الأول، وأخيراً سنخصص بعض الوقت لجلسة طرح الأسئلة والأجوبة. كما ذكرنا سابقاً، لا يوجد أي تغيير في تشكيل مجلس الإدارة. أما بالنسبة لنتائج الربع الأول، فقد حققنا إيرادات بقيمة 209 مليون دولار، وصافي ربح قدره 24.12 مليون دولار.

بالنسبة لتوزيع إيرادات الربع الأول، بلغت حصة قطاع سيارات الركاب 75% من إجمالي الإيرادات، وقطاع خدمات ما بعد البيع 12% من إجمالي الإيرادات. كما ذكرنا في السابق، فإن إيرادات قطاع خدمات ما بعد البيع تأتي نتائجها بعد مبيعات السيارات، لذلك ارتفعت حصة قطاع خدمات ما بعد البيع بسبب المبيعات الذي شهدناه خلال العامين الماضيين، لتصل لنسبة 12% من إجمالي الإيرادات. وبلغت حصة قطاع السيارات المستعملة المعتمدة 7%، وقطاع الآلات والمعدات الثقيلة 2%، مدفوعة بشكل رئيسي بمبيعات شاحنات وحافلات مان تراك، وارتفعت حصة قطاع التأجير والاستئجار لتصل لنسبة 2% من إجمالي الإيرادات. ومع تحسن توريد السيارات، يمكننا زيادة إيرادات قطاع سيارات التأجير والاستئجار. هذا وقد بلغت حصة قطاع الخطوط التكاملية نسبة 2%، و 1% فيما يتعلق بقطاع المبادرات التكنولوجية، والتي تقودها خدمة روف بشكل أساسي.

كما ذكرنا سابقاً، بلغت إيرادات الشركة للربع الأول من العام الحالي 64 مليون دينار كويتي، بما يعادل 209 مليون دولار أمريكي، وبلغ صافي الربح 7.41 مليون دينار كويتي. وبالمقارنة مع الربع الأول من العام الماضي، فقد حققنا زيادة في صافي الربح بنسبة 13.3%. أما بالنسبة للربح الخاص بمساهمي الشركة الأم، فقد حققنا زيادة قدرها 5.44% مقارنة بالربع الأول من العام الماضي، كما ارتفعت ربحية السهم بنسبة 5.44%، لتصل إلى 23.05 فلس للسهم.

فيما يتعلق ببيان الأرباح والخسائر فقد حققنا بداية قوية حيث بلغت إيرادات الشركة 64,227,000 دينار كويتي، بزيادة قدرها 1.77% مقارنة بالربع الأول من عام 2023. وكما ذكرنا في السابق، ارتفع هامش ربح الشركة بنسبة 1.73%، وارتفع صافي الربح بنسبة 13.24%، كما ارتفعت ربحية السهم بنسبة 5.44% مقارنة بالربع الأول من عام 2023.

وفيما يتعلق بالمركز المالي للشركة، كما تلاحظون، فقد حققنا نمواً طفيفاً في بند "الممتلكات ومنشآت ومعدات" بنسبة 1%، حيث بلغ 110 مليون دينار كويتي، وما زلنا نحافظ على مركز مالي قوي للغاية للربع الحالي مقارنة بالعام الماضي.



وفيما يتعلق ببيان التدفقات النقدية، فقد حققنا أداءً قوياً في التدفقات النقدية لأنشطة التشغيل للربع الأول، حيث ارتفع إلى 10,269,000 دينار كويتي مقارنة بـ 9,797,000 دينار كويتي لنفس الفترة من العام الماضي. ويرجع هذا التحسن بشكل رئيسي إلى تحسن توريد السيارات مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، بالإضافة إلى الطرازات الجديدة التي عززت الطلب في صالات العرض. علاوة على ذلك، أن قطاع خدمات ما بعد البيع كان له دوراً رئيسياً. كما ذكرنا سابقاً، بدأ قطاع خدمات ما بعد البيع تحقيق نمواً ملحوظاً في حجم الأعمال نظراً للسيارات التي قمنا ببيعها خلال العامين الماضيين وتحسن المبيعات. ونتوقع استمرار هذا الأداء القوي في قطاع خدمات ما بعد البيع في المستقبل، حيث إن السيارات عادةً تتطلب صيانة وإصلاحات رئيسية بعد عامين على الأقل، ولذلك نتوقع استمرار أداء قطاع خدمات ما بعد البيع بشكل قوي في المستقبل.

إن المؤشرات المالية للشركة جيدة بشكل عام، حيث لا يوجد تغيير جوهري مقارنة بالعام الماضي. أن معدل العائد على الأصول وحقوق الملكية حققا أداءً ممتازاً، حيث بلغ معدل العائد على الأصول 15.89% ومعدل العائد على حقوق الملكية 42.58%. وبالعودة إلى وعودنا التي قطعناها منذ عامين والخاصة بالتوقعات والتنبؤات المتضمنة في مذكرة الإكتتاب ما قبل إدراج الشركة، فقد تمكنا من تحقيق نسبة 36% من صافي الربح المتوقع للعام 2024 بأكمله خلال الربع الأول فقط. كما حققنا نسبة 33.09% من صافي الربح المتوقع لعام 2024 والخاص بمساهمي الشركة الأم وذلك خلال الربع الأول فقط. والآن، أترك لكم المجال إذا كانت لديكم أية أسئلة.

**ميرنا ماهر**

شكراً لك. إذا كنتم ترغبون في طرح الأسئلة، يمكنكم استخدام خاصية رفع اليد أو إرسالها من خلال نظام الأسئلة والأجوبة. السؤال الأول، يأتينا عبر النظام من ميثهان ميثي. ما هي توجيهاتكم بشأن نمو المبيعات للعام 2024 بأكمله، بالنظر إلى أن عام 2023 كان عاماً قوياً بشكل استثنائي؟ هل هناك طلب متزايد مستمر على السيارات الفاخرة وهل هناك أي مجال آخر لاكتساب حصة سوقية للسيارات الصينية في الكويت؟

**يوسف مصطفى**

أعتقد أن الأداء القوي الذي حققناه في الربع الأول من هذا العام مقارنة بالربع الأول من العام الماضي يمثل مؤشراً إيجابياً على أداء العام بأكمله، إن شاء الله. نحن نلاحظ أن حالة السوق جيدة، مع طلب قوي. ولا يقتصر النمو على قطاع السيارات الفاخرة لدينا فحسب، بل أن العلامات التجارية لقطاع السيارات الصينية الخاصة بنا تحقق أيضاً أداءً جيداً. بالإضافة إلى ذلك، تشهد أعمالنا في العراق ومصر أداءً قوياً، لذا نتوقع عام جيد إن شاء الله.

**ميرنا ماهر**

شكراً لك. تذكير مرة أخرى، إذا كنتم ترغبون في طرح أي سؤال، يرجى استخدام خاصية رفع اليد أو يمكنكم إرسالها من خلال نظام الأسئلة والأجوبة. السؤال التالي من عبد المحسن الحامد. شكراً على هذا المؤتمر. هل يمكنكم التعليق بخصوص تنوع السيارات المباعة في الربع الأول، وبالأخص قطاع السيارات الفاخرة مقابل قطاع السيارات الصينية؟

عفواً، السؤال هو التنوع بين السيارات الفاخرة والصينية؟

**يوسف مصطفى**

نعم، تنوع السيارات المباعة بين الفاخرة والصينية خلال الربع الأول.

**ميرنا ماهر**



### يوسف مصطفى

فيما يتعلق بتنوع السيارات المباعة بين الفاخرة والصينية، فإن النمو في مبيعات السيارات الصينية أعلى بشكل ملحوظ مقارنة بالسيارات الفاخرة. السيارات الفاخرة هي علامات تجارية راسخة تعمل معها منذ سنوات طويلة، ما يقارب 38 عامًا في سيارات بي إم دبليو، وأكثر من 20 عامًا في سيارات لاند روفر، لذلك، تأتي النسبة المئوية للزيادة في مبيعات السيارات الصينية أعلى بكثير. نعم، نشهد نموًا في مبيعات السيارات الصينية. بشكل عام، أعتقد أن حصة السيارات الصينية الآن حوالي 24٪ من إجمالي حجم صناعة السيارات، مقارنة بالشركات الأخرى نحن الشركة الرائدة في السوق والتي توفر سيارتي جيلي وهافال. لذلك، نحن نرى نموًا كبيرًا في مبيعات السيارات الصينية، ومن المتوقع أن تستمر هذه النسب في التغيير بسبب النمو السريع للسيارات الصينية.

### ميرنا ماهر

شكرًا لك. يوسف، سؤالين فقط من جانبي. هل يمكنكم التعليق على حجم نمو المبيعات في الكويت في الربع الأول، وهل يمكنكم أيضًا تزويدنا بالمستجدات بشأن الأعمال في مصر بعد تخفيض قيمة العملة؟

### يوسف مصطفى

إن حجم نمو المبيعات في الكويت بالمقارنة مع الربع الأول من العام الماضي كما ذكرنا سابقاً، هو نتيجة مبيعات قطاع السيارات الصينية والسيارات الفاخرة. ويتمثل أهم عامل في نمو أداء السيارات الصينية في نمو مبيعات العلامتين التجاريتين جريت وول وجيلي نتيجة ترسخهما المتزايد في الكويت بمرور الوقت. أما بالنسبة إلى قطاع السيارات الفاخرة، فإن هناك تحسن في إمدادات سيارات لاند روفر، كما أن الطرازات الجديدة من بي إم دبليو تنمو بقوة أيضاً. وبشكل عام، فإن أداء جميع الفئات في الكويت جيد جداً. وفيما يتعلق بأعمالنا في مصر، أترك الكلمة ليوسف القطامي للإجابة على هذا الجزء.

### يوسف القطامي

فيما يتعلق بمصر، ميرنا، من الواضح أن الجميع يعرف الإجراءات التي تمت، بينما ترون إنه تخفيض لقيمة العملة، ولكننا نرى العكس لأن المعدلات الفعلية كانت أعلى من ذلك بكثير، حيث إقتربت العملة من 70 جنية مصري مقابل الدولار وعليه، يعتبر انخفاض السعر إلى 48 جنية مصري أمراً إيجابياً، والأكثر إيجابية هو إستقرار سعر الدولار حيث يتراوح بين 47 و48.5 و49 جنيهاً مصرياً. وهذا يعتبر مؤشر جيد جداً للمستقبل. وبالتأكيد نتيجة ابرام صفقة الإمارات العربية المتحدة مع مصر وتدخل صندوق النقد الدولي، سيكون هناك الكثير من السهولة والعملة الصعبة في البلاد. مما يسهل علينا العمل وتوافر العملة للشراء وبالتالي نمو السوق.

### ميرنا ماهر

شكرًا لك. سؤال أخير من جانبي. ما السبب وراء ارتفاع تكاليف التمويل في الربع الأول؟ حيث ارتفعت بنسبة تزيد عن 100%.



### شافيجيت سينغ باوا

نعم، في الواقع ستجد تكاليف التمويل حتى شهر ديسمبر تحافظ على نفس المعدل. ولكن بالنسبة إلى الربع الأول من عام 2024 ، فإن السبب الرئيسي يعود إلى بعض التمويل إلى عملياتنا في مصر، كما كان هناك نفقات رأسمالية لمواصلة العمليات التشغيلية ونموها، وتسوية رأس المال العامل.

### ميرنا ماهر

شكراً لك. مرة أخرى، كتذكير أخير، في حال الرغبة في طرح أي أسئلة ، يرجى استخدام خاصية رفع اليد أو يمكنكم إرسالها من خلال نظام الأسئلة والأجوبة. لا يوجد لدينا أي أسئلة أخرى في النظام، لذا نعود إليكم في حال كان لديكم أي ملاحظات ختامية.

### يوسف القطامي

شكراً لك. لقد حققنا نتائج إيجابية خلال الربع الأول من العام الحالي، ونأمل أن يكون العام بأكمله إيجابياً إن شاء الله. شكراً لكم جميعاً.

ميرنا ماهر شكراً لكم جميعاً لمشاركتكم. وبهذا نختم مكالمة اليوم.

يوسف القطامي شكراً لكم.

يوسف مصطفى شكراً لكم. إلى اللقاء.

شافيجيت سينغ باوا شكراً لكم.



# Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.

Analyst Conference

Q1 2024

May 12<sup>th</sup> 2024



# DISCLAIMER

This presentation is strictly confidential and is being shown to you solely for your information and may not be reproduced, retransmitted, further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any purpose.

Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P has prepared this presentation to the best of its abilities, however, no warranty or representation, express or implied is made as to the adequacy, correctness, completeness or accuracy of any numbers, statements, opinions, estimates, or other information contained in this presentation.

This presentation has been prepared by Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P and reflects the management's current expectations or strategy concerning future events and are subject to known and unknown risks and uncertainties.

Certain portions of this document contain "forward-looking statements", which are based on current expectations and reasonable assumptions, we can however give no assurance they will be achieved. The information contained in this presentation is subject to change and we disclaim any obligation to update you of any such changes, particularly those pertaining to the forward-looking statements. Furthermore, it should be noted that there are a myriad potential risks, uncertainties and unforeseen factors that could cause the actual results to differ materially from the forward-looking statements made herein.

We can offer no assurance that our estimates or expectations will be achieved. Without prejudice to existing obligations under Capital Markets Authority Law, we do not assume any obligation to update forward-looking statements to take new information or future events into account or otherwise. Accordingly, this presentation does not constitute an offering of securities or otherwise constitute an invitation or inducement to any person to underwrite, subscribe for, or otherwise acquire or dispose of, securities in any company within Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.



# AGENDA

Particulars	Page
BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM	4
COMPANY OVERVIEW	6
FINANCIAL OVERVIEW	9
Q&A SESSION	17



“

BOARD OF DIRECTORS AND  
EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM

”



# BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM

## BOARD OF DIRECTORS



**Eng. Fahad Ali Alghanim**  
Chairman  
Non - Executive



**Mr. Yousef Al Qatami**  
Vice Chairman and CEO  
Executive



**Mr. Ali Marzouq  
Alghanim**  
Member of the Board  
Non - Executive



**Mr. Mohammad Khaled  
Alghanim**  
Member of the Board  
Non - Executive



**Mr. Ali Abduljaleel  
Behbehani**  
Member of the Board  
Non - Executive



**Mr. Ahmad Meshari  
Abdulwahab Al-Fares**  
Member of the Board  
Independent Director



**Mr. Jehad Mohammad  
Ahmed Al-Qabandi**  
Member of the Board  
Independent Director

## EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM



**Mr. Yousef Al Qatami**  
Chief Executive Officer



**Mr. Chavijit Singh Bawa**  
Chief Financial Officer



“

# COMPANY OVERVIEW

”



# COMPANY OVERVIEW: PERFORMANCE HIGHLIGHTS

A large-scale Kuwaiti shareholding company comprising of a group of automotive businesses that supply the Kuwaiti market, and some of the Arab Markets, with the finest international automotive brands and services.

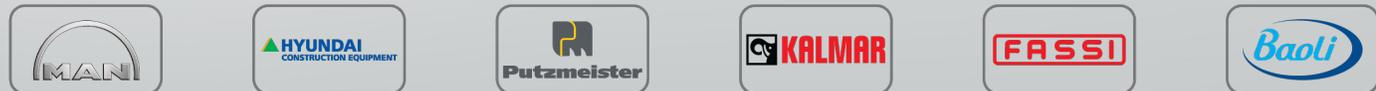


**Brands:** Ali Alghanim Sons Automotive deals with numerous brands in the category of Passenger Cars, Heavy Commercial Equipment and Auto parts

## Passenger Cars



## Heavy Commercial Equipment



## Auto Parts



# REVENUE BREAKDOWN (Q1 2024)



Passenger Cars	After Sales	Certified Used Cars	Commercial Heavy Equipment												
<ul style="list-style-type: none"> <li>• BMW</li> <li>• Land Rover</li> <li>• Rolls Royce</li> <li>• McLaren</li> <li>• MINI</li> <li>• Geely</li> <li>• Great Wall</li> <li>• Haval</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 75%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 78%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 75%	Q1 23 78%	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Service</li> <li>• Body Shop</li> <li>• Parts and Accessories</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 12%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 11%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 12%	Q1 23 11%	<ul style="list-style-type: none"> <li>• BMW</li> <li>• Land Rover</li> <li>• MINI</li> <li>• Geely</li> <li>• Haval</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 7%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 4%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 7%	Q1 23 4%	<ul style="list-style-type: none"> <li>• MAN Truck &amp; Bus</li> <li>• Putzmeister</li> <li>• Hyundai</li> <li>• Baoli</li> <li>• Fassi</li> <li>• Service &amp; Parts</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 2%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 3%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 2%	Q1 23 3%
Revenue															
Q1 24 75%															
Q1 23 78%															
Revenue															
Q1 24 12%															
Q1 23 11%															
Revenue															
Q1 24 7%															
Q1 23 4%															
Revenue															
Q1 24 2%															
Q1 23 3%															
Rental and Leasing	Synergistic Lines	Technology Initiatives													
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Renting among the available selection of affordable, luxury and ultra luxury vehicles</li> <li>• Leasing of vehicles</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 2%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 1%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 2%	Q1 23 1%	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Sale of Aftermarket Products: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Tires – Sumitomo, Roadstone, Kinforest</li> <li>• Lubricants – Liquimoly</li> <li>• Batteries – Exide, Livguard</li> <li>• Sparkplugs – NGK</li> </ul> </li> <li>• Finance &amp; Insurance</li> <li>• Technical inspections and renewal of vehicle registration for all types of passenger cars</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 2%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 3%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 2%	Q1 23 3%	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Luxury car booking service (Rove)</li> </ul> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Revenue</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Q1 24 1%</td> </tr> <tr> <td>Q1 23 1%</td> </tr> </tbody> </table>	Revenue	Q1 24 1%	Q1 23 1%				
Revenue															
Q1 24 2%															
Q1 23 1%															
Revenue															
Q1 24 2%															
Q1 23 3%															
Revenue															
Q1 24 1%															
Q1 23 1%															



“

# FINANCIAL OVERVIEW

”



# FINANCIAL OVERVIEW: Q1 2024

Revenue (in KWD Million)



Net Profit (in KWD Million)





# FINANCIAL OVERVIEW: Q1 2024

Profit attributable to equity holders  
(in KWD Million)



Earnings per share attributable to  
equity holders (in FILS)





# INCOME STATEMENT – Q1 2024

Amount in KWD

INCOME STATEMENT	Q1'24	Q1'23	CHANGE
<b>REVENUE</b>	<b>64,227,026</b>	<b>63,112,301</b>	<b>1.77%</b>
Cost of sales and services rendered	(48,727,938)	(47,876,911)	1.78%
<b>GROSS PROFIT</b>	<b>15,499,088</b>	<b>15,235,390</b>	<b>1.73%</b>
Share of results of equity-accounted investees	531,088	(232,998)	327.94%
Net Expenses (S&D, Admin & Others)	(8,623,627)	(8,461,749)	1.91%
<b>NET PROFIT</b>	<b>7,406,549</b>	<b>6,540,643</b>	<b>13.24%</b>
Profit attributable to equity holders of parent company	6,316,568	5,990,604	5.44%
<b>EARNINGS PER SHARE</b>	<b>23.05</b>	<b>21.86</b>	<b>5.44%</b>



# BALANCE SHEET

Amount in KWD

BALANCE SHEET	Mar'24	Dec'23	CHANGE
<b>ASSETS</b>			
Property, plant, and equipment	110,638,532	109,949,266	0.63%
Other Non-Current assets	12,848,200	13,920,455	(7.70)%
Current assets	110,929,521	99,312,747	11.70%
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>234,416,253</b>	<b>223,182,468</b>	<b>5.03%</b>
<b>Equity and Liability</b>			
<b>TOTAL EQUITY</b>	<b>83,070,354</b>	<b>92,428,822</b>	<b>(10.13)%</b>
Non-current liabilities	49,149,140	51,277,462	(4.15)%
Current liabilities	102,196,759	79,476,184	28.59%
<b>TOTAL LIABILITY</b>	<b>151,345,899</b>	<b>130,753,646</b>	<b>15.75%</b>
<b>Total Equity and Liabilities</b>	<b>234,416,253</b>	<b>223,182,468</b>	<b>5.03%</b>

# CASH FLOW STATEMENT

Amount in KWD

CASH FLOW STATEMENT	Mar'24	Mar'23
Cash from operating activities before working capital changes	10,269,333	9,797,175
Changes in working capital	(394,798)	1,073,704
Other items	(171,657)	(201,465)
<b>NET CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES</b>	<b>9,702,878</b>	<b>10,669,414</b>
PPE & Intangible Assets	(2,535,117)	(1,920,527)
Investment in Associates & Others	(4,605,375)	(3,215,855)
<b>NET CASH FLOWS USED IN INVESTING ACTIVITIES</b>	<b>(7,140,492)</b>	<b>(5,136,382)</b>
Net movement in Islamic Finance payables & Finance Costs	(4,493,953)	1,590,556
Dividends Paid to Equity Holders & NCI	(862,149)	(353,343)
Lease Liability & Movement in Payables	1,649,093	1,019,076
<b>NET CASHFLOW (USED IN) FROM FINANCING ACTIVITIES</b>	<b>(3,707,009)</b>	<b>2,256,289</b>
<b>NET MOVEMENT IN CASH AND CASH EQUIVALENTS</b>	<b>(1,144,624)</b>	<b>7,789,321</b>



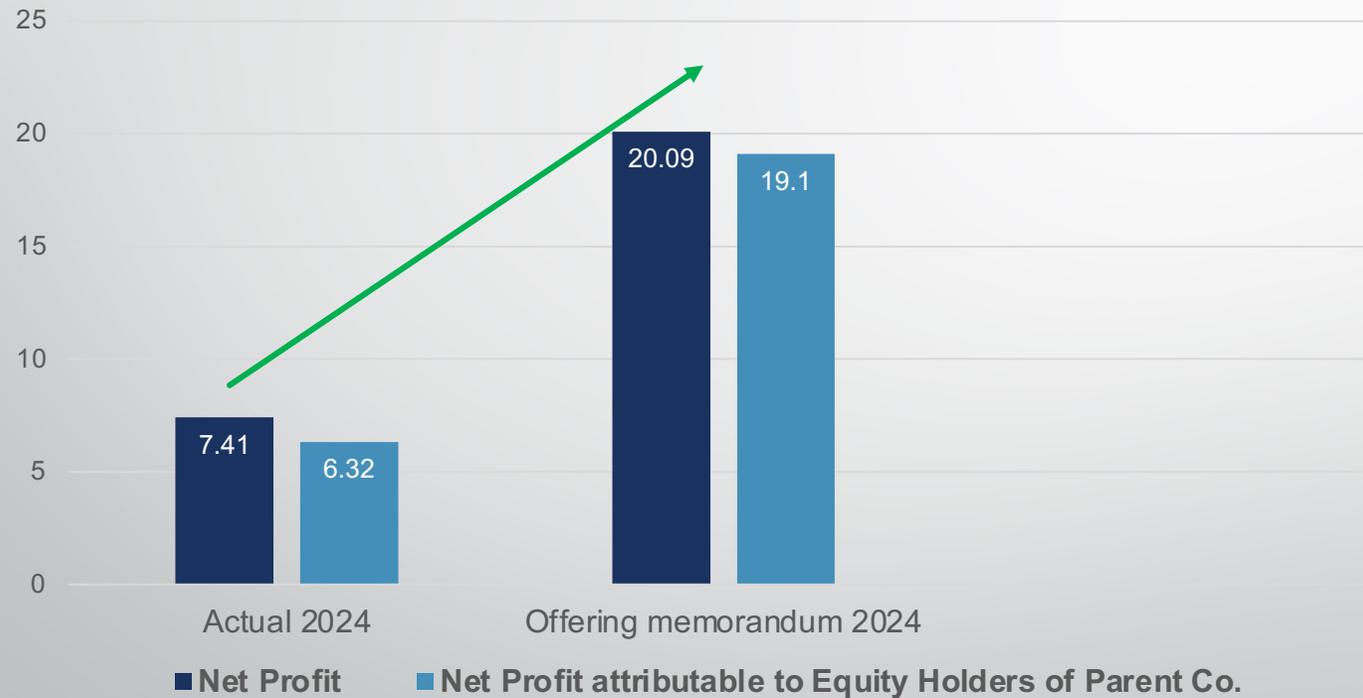
# KEY RATIOS – Mar 24 (JAN – MAR)

KEY RATIOS		YTD Mar '24	YTD Mar '23
<b>LIQUIDITY RATIOS</b>			
Current Ratio	(Current Assets/Current Liabilities)	1.09	1.05
Quick Ratio	(Current Assets-Inventories/Current Liabilities)	0.36	0.47
Cash Ratio	(Cash/Current Liabilities)	0.19	0.28
<b>PROFITABILITY RATIOS</b>			
Gross Profit Margin	(Gross Profit/Revenue)	24.13%	24.14%
Net Profit Margin	(Net Profit/ Revenue)	11.53%	10.36%
<b>PERFORMANCE RATIOS</b>			
Return on Asset (ROA) <sup>TTM</sup>	(Net Profit/ Average Assets)	15.89%	12.45%
Return on Equity (ROE) <sup>TTM</sup>	(Net Profit/ Average Equity)	42.58%	30.90%
<b>SOLVENCY RATIOS (Cash not adjusted)</b>			
Bank Borrowing to Asset Ratio	(Debt/Total Assets)	0.13	0.09
Bank Borrowing to Equity Ratio	(Debt/Total Equity)	0.36	0.24



# STRONG PERFORMANCE AND AHEAD OF FORECAST

Net Profit (in KWD Million)



- Achieved 36.88% of the Forecasted Net Profit mentioned in the Offering Memorandum within 3 Months of the year.
- Achieved 33.09% of the Forecasted Net Profit attributable to Equity Holders of the Parent Co. mentioned in the Offering Memorandum within 3 Months of the year.



“

# Q&A SESSION

”



# Thank you

For Investor Relations

Please Visit or Contact us on

Website: <https://alg.com.kw>

Email Address: [investors@alg.com.kw](mailto:investors@alg.com.kw)

Telephone: 22246000

