



شركة أولاد علي الغانم للسيارات ش.م.ك.ع
Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P

محضر مؤتمر المحليين / المستثمرين
لـلرربع الثالث من عام ٢٠٢٥



محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين
لـلرـبـع الثـالـث من عام 2025
شركة أولاد علي الغانم للسيارات (ش.م.ك) عامة

محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للربع الثالث من عام 2025 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات المنعقد يوم
الأحد الموافق 2025/11/09.

السادة المشاركون:

السيد/ يوسف عبدالله القطامي – نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي
السيد/ يوسف مصطفى – المدير العام – شركة علي الغانم وأولاده للسيارات
السيد/ اربت بوهارا – رئيس القطاع المالي

إدارة المؤتمر:

السيد/ حاتم علاء

المجموعة المالية هيرمس EFG Hermes



حاتم علاء

مرحباً بكم جميعاً. أنا حاتم علاء من المجموعة المالية هيرميس، ويسرني أن أرحب بكم في المؤتمر الهاتفي لمناقشة نتائج الربع الثالث لعام 2025 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات. كما يسعدني أن ينضم إلينا في هذه المكالمة كل من: يوسف القطامي - نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي؛ يوسف مصطفى - المدير العام؛ وأربت بوهارا - رئيس القطاع المالي. سنبدأ بعرض تقديمي موجز من قبل إدارة الشركة، ثم سنفتح المجال لجلسة الأسئلة والأجوبة. كتذكير مبدئي، إذا رغبت في طرح سؤال، يرجى استخدام خاصية رفع اليد أو كتابة السؤال في مربع الدردشة. تفضلوا الآن، السادة الكرام.

يوسف مصطفى

شكراً لك حاتم، وطاب يومكم جميعاً. نقدم لكم اليوم نتائج الربع الثالث وكذلك نتائج الفترة منذ بداية العام 2025. بشكل عام، تشكيل مجلس الإدارة كما هو دون تغيير؛ بالإضافة الوحيدة هي تعيين أربت بوهارا رئيساً جديداً للقطاع المالي للشركة خلفاً للسيد شافيجيت باوا الذي تقاعد.

فيما يتعلق بنظرة عامة على أداء الشركة، والتي سنتناول تفاصيلها لاحقاً، فقد نجحنا في تحقيق إيرادات بقيمة 77.6 مليون دينار كويتي خلال الربع الثالث، وبلغ صافي الربح 8.8 مليون دينار كويتي. أما إيرادات الفترة منذ بداية العام فقد بلغت 219.9 مليون دينار كويتي، وبلغ صافي الربح 27.5 مليون دينار كويتي. الجدير بالذكر أيضاً أننا أضفنا خلال هذا العام علامتي مازدا ورولز-رويس إلى محفظة شركتنا التابعة في العراق. وفي مصر، أضفنا هذا العام شاحنات مان أيضاً. كما شهد هذا العام بداية الإنتاج الكامل لسيارات جيلي في مصر، بالإضافة إلى ما بدأناه قبل سنوات مع بي إم دبليو، والأمور تسير على ما يرام وتشهد نمواً متصاعداً شهراً تلو الآخر.

والآن بالتفصيل فيما يخص مكونات الإيرادات، يمكنكم ملاحظة أنها تغيرت قليلاً. فكل قطاعات أعمالنا تشهد نمواً، إلا أن نمو قطاع السيارات المستعملة تفوق بشكل أساسي على نمو قطاع سيارات الركاب الجديدة وخدمات ما بعد البيع. ولكن إجمالاً، كل قطاعات أعمالنا تنمو بشكل جيد. حيث تشكل سيارات الركاب الجديدة حالياً نسبة 64% من إجمالي إيراداتنا، وخدمات ما بعد البيع 11%، والسيارات المستعملة 16%، والمعدات التجارية والثقيلة 3%، والتأجير والتأجير التمويلي 2%، والمبادرات التقنية والخطوط التكاملية تشكل معاً 4% من إجمالي الإيرادات منذ بداية العام.

حققت الشركة نمواً قوياً في الإيرادات والأرباح. في الربع الثالث، حيث نمت إيراداتنا بنسبة 37.58% لتصل إلى 77.6 مليون دينار كويتي، وبلغ نمو الإيرادات منذ بداية العام 17.92% لتقترب من 220 مليون دينار كويتي. أما صافي الربح للربع الثالث فقد نما بنسبة 4.38% ليصل إلى 8.83 مليون دينار كويتي، وارتفع منذ بداية العام بنسبة 8.51% ليلبلغ 27.52 مليون دينار كويتي.

وبالنسبة إلى صافي الربح العائد لمساهمي الشركة، بلغ معدل النمو للربع الثالث 7.1% ليصل إلى 7.74 مليون دينار كويتي، ومنذ بداية العام بلغ معدل النمو 8.18% ليصل إلى 23.24 مليون دينار كويتي. خلال الربع الثالث نمت ربحية السهم العائدة لمساهمي الشركة بنسبة 6.55% لتصل إلى 21.63 فلس للسهم الواحد، ونمت بنسبة 7.84% منذ بداية العام، لتصل إلى 65.06 فلس للسهم الواحد. هذا هو التفصيل الكامل.

إجمالاً، أعمال الشركة تسير بشكل ممتاز للغاية. وكما ذكرنا، فإن تركيبة حجم المبيعات اختلفت قليلاً، وخاصة في الربع الثالث حيث نما قطاع السيارات المستعملة بوتيرة أسرع بكثير من بقية القطاعات. ويرجع ذلك جزئياً إلى نقص في توفر بعض طرازات السيارات الجديدة، بالإضافة إلى حرصنا على بيع السيارات المستعملة والمستبدلة بسرعة لتحقيق دوران مثالي للمخزون من السيارات المستعملة، وضمان بقاء مستويات المخزون الكلية جيدة في جميع الأوقات خلال العام.



نتائج الأداء منذ بداية العام شبيهة جداً بالربع الثالث. الفارق الوحيد هو أن النمو الذي تحقق في بداية العام في قطاع السيارات الجديدة يختلف عن الصورة في الربع الثالث. نعم، السيارات المستعملة شهدت نمواً في الربع الثالث كما ذكرنا، لكن إجمالاً نمت أعمال الشركة بأكملها. وفيما يتعلق بالأداء منذ بداية العام، استمرت السيارات الجديدة في النمو بوتيرة قوية جداً، سواء في فئة السيارات الفاخرة أو قطاع السيارات الاقتصادية الصينية. ونحن سعداء جداً بأن نقول إننا تمكنا هذا العام من زيادة حصتنا السوقية في كل من قطاع السيارات الفاخرة وقطاع السيارات الاقتصادية بشكل كبير، وذلك استكمالاً للنجاح الذي حققناه في السنوات السابقة.

لدينا ميزانية عمومية قوية جداً؛ إذ ارتفع إجمالي الموجودات إلى 273 مليون دينار كويتي من 263 مليوناً في نهاية العام الماضي. وبشكل عام، تتمتع الشركة بأصول قوية ومركز مالي جيد جداً يدعم أداءها.

التدفقات النقدية لدينا قوية جداً. ويسعدنا القول إن النمو الإجمالي للمبيعات - سواء في السيارات الجديدة أو المستعملة أو خدمات ما بعد البيع - ينعكس بشكل إيجابي على قائمة التدفقات النقدية لدينا. حيث أن أعمال الشركة تتمتع بوضع مالي ممتاز، ونحن نرى الطلب يزداد أكثر فأكثر على قطاع السيارات الاقتصادية، مدعوماً بهوامش ربح أفضل مما كانت عليه سابقاً. كما أن ازدهار أعمالنا في قطاع السيارات المستعملة يسهم بدوره في تعزيز مبيعات السيارات الجديدة بشكل كبير - سواء الاقتصادية أو الفاخرة. إن السمعة الجيدة التي اكتسبناها مؤخراً في سوق سيارتنا تساعدنا على الحفاظ على حصتنا السوقية بل وزيادتها في كل من فئة السيارات الفاخرة والقطاع الاقتصادي.

لا تزال نسب السيولة لدينا في مستويات جيدة بشكل عام، كما أن مؤشرات الملاءة المالية قوية جداً مما يضعنا في موقع ممتاز لتوسيع الأعمال أكثر مستقبلاً، سواء عبر الأرباح المحتجزة أو إذا لزم الأمر عن طريق الاقتراض، نظراً لأن وضع الديون لدينا مثالي لتمويل أي فرصة نمو تتاح لنا. سواء في الكويت أو خارجها، نحن مستعدون تماماً لاقتناص أي فرصة، سواء عن طريق الاقتراض أو باستخدام السيولة المتوفرة لدى الشركة.

وبهذا نكون قد أنهينا العرض، ويمكننا الانتقال إلى جلسة الأسئلة والأجوبة. شكراً لكم.

حاتم علاء

شكراً لكم. للتذكير، إذا رغبت في طرح سؤال، يُرجى استخدام خاصية رفع اليد، وسيتم فتح الخط الصوتي لديكم. أو كتابة السؤال في مربع الدردشة.

لدينا سؤال في مربع الدردشة من عبد المحسن الحمد: شكراً على هذه المكالمة. هل يمكنكم إفادتنا حول عملياتكم في العراق ومصر، وما هي توقعاتكم للمستقبل هناك؟

يوسف القطامي

الحمد لله، إن عملياتنا في العراق ومصر تسير على ما يرام، وكلاهما يشهدان توسعاً، حيث تسجل "بي إم دبليو" نمواً في العراق، كما تحقق أداءاً جيداً جداً أيضاً في مصر، فيما يزداد معدل إنتاج "جيلي" ونواصل توسيع شبكة التوزيع لدينا هناك، حيث تسجل مبيعاتنا نمواً. وبالتالي، فإن مؤشرات المستقبل إيجابية في كلا السوقين.

يوسف مصطفى

علاوة على ذلك، انضمت "مازدا" إلى محفظتنا في العراق، ونتوقع أن نبدأ قريباً في رؤية نتائج ذلك من حيث الإيرادات والأرباح، إلى جانب "رولز رويس" أيضاً. أما بالنسبة لشاحنات "مان" في مصر، فقد أبرمنا اتفاقية وكالة استيراد مع شركة "مان"، ونأمل أن نبدأ قريباً في رؤية نتائج ذلك هناك.

حاتم علاء

مرة أخرى، أذكر أنه لطرح سؤال يمكنكم إما كتابته في مربع الدردشة أو الضغط على زر "رفع اليد". لدينا سؤال من شاهرخ سليم: ما الأسباب التي ساهمت في ارتفاع المصروفات خلال هذا الربع؟ أعتقد أنه يشير إلى التكاليف التي تقع قبل الأرباح قبل الفوائد والضرائب (EBIT).



- أربت بوهارا** إن الزيادة في المصاريف تتماشى إلى حد كبير مع نمو الإيرادات، وقد ورد في الإفصاحات الإضافية بالبيانات المالية أن ذلك يتعلق بتكاليف الموظفين وغيرها من الزيادات التي صاحبت نمو الإيرادات.
- حاتم علاء** لدينا سؤال متابعة من عبد المحسن: ما توقعاتكم لإيرادات تأجير المركبات؟ هل من المتوقع أن يزداد النمو مستقبلاً أم يمكن اعتبار أرقام الربع الثالث هي المستوى المعتاد في الفترة المقبلة؟
- يوسف مصطفى** كما تلاحظون، شهدنا نمواً ملحوظاً في إيرادات التأجير. ونرى مجالاً لمزيد من التحسن أبعد من ذلك. ولكن بشكل عام، يمكنكم الافتراض أن أي زيادة مقبلة ستكون تدريجية وليست بنفس الوتيرة التي شهدتموها مقارنة بالعام الماضي.
- حاتم علاء** مرة أخرى للتذكير، إذا رغبت في طرح سؤال، يُرجى استخدام خاصية رفع اليد، وسيتم فتح الخط الصوتي لديكم. أو كتابة السؤال في مربع الدردشة.
- لدينا سؤال آخر من شاهرخ: مع الزيادة المتوقعة في الإنفاق والمشاريع الحكومية والنشاط المصاحب لها، هل ستسعون إلى توفير مركبات لهذه المشاريع؟ وهل هناك مجال نمو متوقع من ذلك في الكويت مع الإنفاق الحكومي والمشاريع الجديدة؟
- يوسف القطامي** من الممكن تحقيق ذلك مستقبلاً، خاصةً في قطاع الشاحنات الثقيلة. ومع نمو هذه المشاريع، سيزداد الطلب على هذا الجانب من الأعمال، مما يجعل ذلك احتمالاً وارداً في المستقبل.
- حاتم علاء** لا يوجد مزيد من الأسئلة في الوقت الحالي.
- يوسف القطامي** حسناً. شكراً لاستضافتكم لنا، ونتطلع إلى اجتماعنا القادم على أمل الاستمرار في تحقيق نفس مستوى النمو في النتائج. شكراً للجميع.
- حاتم علاء** شكراً جزيلاً لإدارة شركة أولاد علي الغانم للسيارات، وشكراً للجميع على مشاركتكم في مكالمة اليوم.
- يوسف مصطفى** شكراً.
- أربت بوهارا** شكراً.



Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.

Analyst Conference

Q3 2025

November 9th 2025



DISCLAIMER

This presentation is strictly confidential and is being shown to you solely for your information and may not be reproduced, retransmitted, further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any purpose.

Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P has prepared this presentation to the best of its abilities, however, no warranty or representation, express or implied is made as to the adequacy, correctness, completeness or accuracy of any numbers, statements, opinions, estimates, or other information contained in this presentation.

This presentation has been prepared by Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P and reflects the management's current expectations or strategy concerning future events and are subject to known and unknown risks and uncertainties.

Certain portions of this document contain "forward-looking statements", which are based on current expectations and reasonable assumptions, we can however give no assurance they will be achieved. The information contained in this presentation is subject to change and we disclaim any obligation to update you of any such changes, particularly those pertaining to the forward-looking statements. Furthermore, it should be noted that there are a myriad potential risks, uncertainties and unforeseen factors that could cause the actual results to differ materially from the forward-looking statements made herein.

We can offer no assurance that our estimates or expectations will be achieved. Without prejudice to existing obligations under Capital Markets Authority Law, we do not assume any obligation to update forward-looking statements to take new information or future events into account or otherwise. Accordingly, this presentation does not constitute an offering of securities or otherwise constitute an invitation or inducement to any person to underwrite, subscribe for, or otherwise acquire or dispose of, securities in any company within Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.



AGENDA

Particulars	Page
BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM	4
COMPANY OVERVIEW	6
FINANCIAL OVERVIEW	9
Q&A SESSION	17



“

BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM

”



BOARD OF DIRECTORS AND EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM

BOARD OF DIRECTORS



Eng. Fahad Ali Alghanim
Chairman
Non - Executive



Mr. Yousef Al Qatami
Vice Chairman and CEO
Executive



Mr. Ali Marzouq Alghanim
Member of the Board
Non - Executive



Mr. Mohammad Khaled Alghanim
Member of the Board
Non - Executive



Mr. Ali Abdjaleel Behbehani
Member of the Board
Non - Executive



Mr. Ahmad Meshari Abdulwahab Al-Fares
Member of the Board
Independent Director



Mr. Jehad Mohammad Ahmed Al-Qabandi
Member of the Board
Independent Director

EXECUTIVE MANAGEMENT TEAM



Mr. Yousef Al Qatami
Chief Executive Officer



Mr. Arpit Bohara
Chief Financial Officer



“

COMPANY OVERVIEW

”



COMPANY OVERVIEW: PERFORMANCE HIGHLIGHTS

A large-scale Kuwaiti shareholding company comprising of a group of automotive businesses that supply the Kuwaiti market, and some of the Arab Markets, with the finest international automotive brands and services.

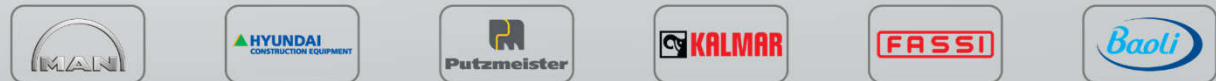


Brands: Ali Alghanim Sons Automotive deals with numerous brands in the category of Passenger Cars, Heavy Commercial Equipment and Auto parts

Passenger Cars



Heavy Commercial Equipment



Auto Parts



REVENUE BREAKDOWN (YTD Sept 2025)

Passenger Cars • BMW • Land Rover • Rolls Royce • McLaren • MINI • Geely • Great Wall • Haval Revenue YTD 25 64% YTD 24 71%	After Sales • Service • Body Shop • Parts and Accessories Revenue YTD 25 11% YTD 24 12%	Used Cars • BMW • Land Rover • MINI • Geely • Haval Revenue YTD 25 16% YTD 24 9%	Commercial Heavy Equipment • MAN Truck & Bus • Putzmeister • Hyundai • Baoli • Fassi • Service & Parts Revenue YTD 25 3% YTD 24 3%
Rental and Leasing • Renting among the available selection of affordable, luxury and ultra luxury vehicles • Leasing of vehicles Revenue YTD 25 2% YTD 24 2%	Synergistic Lines • Sale of Aftermarket Products: • Tires – Sumitomo, Roadstone, Kinforest • Lubricants – Liquimoly • Batteries – Exide, Livguard • Sparkplugs – NGK • Finance & Insurance • Technical inspections and renewal of vehicle registration for all types of passenger cars Revenue YTD 25 3% YTD 24 2%	Technology Initiatives • Luxury car booking service (Rove) Revenue YTD 25 1% YTD 24 1%	



“

FINANCIAL OVERVIEW

”

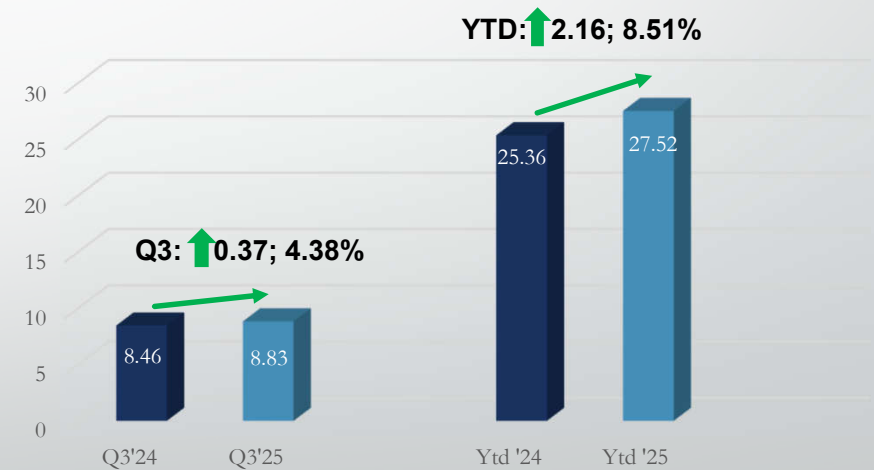


FINANCIAL OVERVIEW : Q3 2025 & YTD 2025

Revenue
(in KWD Million)



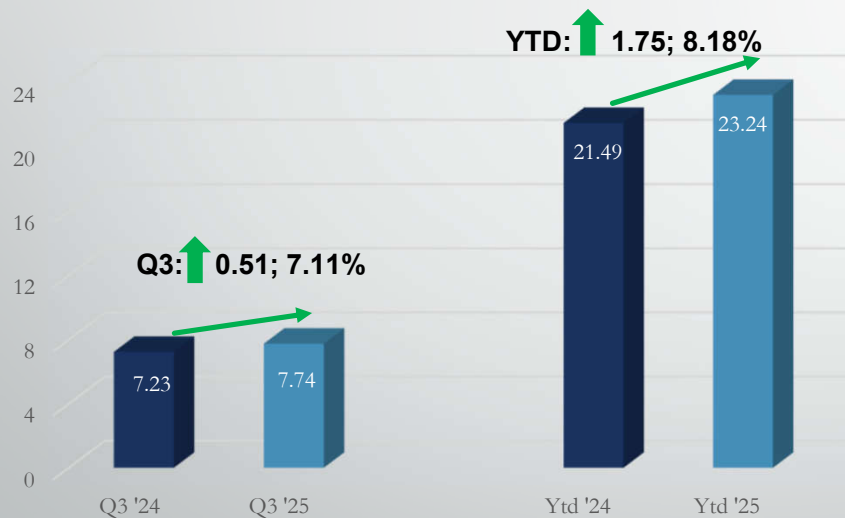
Net Profit
(in KWD Million)



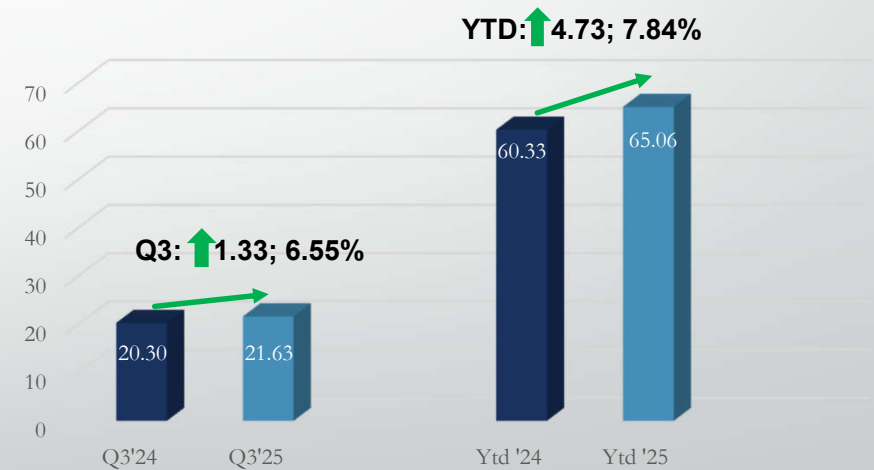


FINANCIAL OVERVIEW : Q3 2025 & YTD 2025

**Profit attributable to equity holders
(in KWD Million)**



**Earnings per share attributable to
equity holders (in FILS)**





INCOME STATEMENT – Q3 2025 (Jul – Sep)

Amount in KWD

INCOME STATEMENT	Q3'25	Q3'24	CHANGE
REVENUE	77,606,947	56,409,127	37.58%
Cost of sales and services rendered	(60,075,756)	(41,732,290)	43.96%
GROSS PROFIT	17,531,191	14,676,837	19.45%
Share of results of equity-accounted investees	784,409	980,286	(19.98)%
Net Expenses (S&D, Admin & Others)	(9,487,271)	(7,199,565)	31.78%
NET PROFIT	8,828,329	8,457,558	4.38%
Profit attributable to equity holders of parent company	7,742,063	7,228,164	7.11%
EARNINGS PER SHARE	21.63	20.30	6.55%



INCOME STATEMENT – YTD 2025 (Jan – Sep)

Amount in KWD

INCOME STATEMENT	YTD SEP '25	YTD SEP '24	CHANGE
REVENUE	219,938,977	186,523,267	17.92%
Cost of sales and services rendered	(168,614,858)	(140,117,723)	20.34%
GROSS PROFIT	51,324,119	46,405,544	10.60%
Share of results of equity-accounted investees	2,633,848	2,853,545	(7.70)%
Net Expenses (S&D, Admin & Others)	(26,440,769)	(23,900,277)	10.63%
NET PROFIT	27,517,198	25,358,812	8.51%
Profit attributable to equity holders of parent company	23,242,915	21,485,861	8.18%
EARNINGS PER SHARE	65.06	60.33	7.84%



BALANCE SHEET

Amount in KWD

BALANCE SHEET	Sep'25	Dec'24	CHANGE
ASSETS			
Property, plant, and equipment	120,763,030	119,347,817	1.19%
Other Non-Current assets	27,105,701	16,032,295	69.07%
Current assets	125,142,128	127,826,680	(2.10)%
TOTAL ASSETS	273,010,859	263,206,792	3.72%
Equity and Liability			
TOTAL EQUITY	107,907,510	99,398,292	8.56%
Non-current liabilities	62,712,682	58,387,894	7.41%
Current liabilities	102,390,667	105,420,606	(2.87)%
TOTAL LIABILITY	165,103,349	163,808,500	0.79%
Total Equity and Liabilities	273,010,859	263,206,792	3.72%



CASH FLOW STATEMENT

Amount in KWD

CASH FLOW STATEMENT	Sep'25	Sep'24
Cash from operating activities before working capital changes	36,516,460	31,851,096
Changes in working capital	(15,086,343)	(17,616,031)
Other items	(2,307,544)	(2,027,900)
NET CASH FLOWS (USED IN) FROM OPERATING ACTIVITIES	19,122,573	12,207,165
PPE & Intangible Assets	(8,343,908)	(10,035,940)
Investment in Associates & Others	(2,188,227)	(4,579,125)
NET CASH FLOWS USED IN INVESTING ACTIVITIES	(10,532,135)	(14,615,065)
Net movement in Islamic Finance payables & Finance Costs	24,029,441	13,984,831
Dividends Paid to Equity Holders & NCI	(21,189,094)	(20,022,188)
Lease Liability & Other movements	(1,872,883)	261,764
NET CASHFLOW FROM (USED IN) FINANCING ACTIVITIES	967,464	(5,775,593)
NET MOVEMENT IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	9,557,902	(8,183,493)



KEY RATIOS – YTD SEP 25 (JAN – SEP)

KEY RATIOS		YTD Sep '25	YTD Sep '24
LIQUIDITY RATIOS			
Current Ratio	(Current Assets/Current Liabilities)	1.22	1.19
Quick Ratio	(Current Assets-Inventories/Current Liabilities)	0.47	0.36
Cash Ratio	(Cash/Current Liabilities)	0.26	0.16
PROFITABILITY RATIOS			
Gross Profit Margin	(Gross Profit/Revenue)	23.34%	24.88%
Net Profit Margin	(Net Profit/ Revenue)	12.51%	13.60%
PERFORMANCE RATIOS			
Return on Asset (ROA) _{TTM}	(Net Profit/ Average Assets)	14.09%	14.49%
Return on Equity (ROE) _{TTM}	(Net Profit/ Average Equity)	36.88%	38.76%
SOLVENCY RATIOS (Cash not adjusted)			
Bank Borrowing to Asset Ratio	(Debt/Total Assets)	0.25	0.22
Bank Borrowing to Equity Ratio	(Debt/Total Equity)	0.63	0.59



“

Q&A SESSION

”



Thank you

For Investor Relations

Please Visit or Contact us on

Website: <https://alg.com.kw>

Email Address: investors@alg.com.kw

Telephone: 22246000

