



شركة أولاد علي الغانم للسيارات ش.م.ك.ع.
Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P

محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين
عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥



محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين
للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025
شركة أولاد علي الغانم للسيارات (ش.م.ك) عامة

محضر مؤتمر المحللين/ المستثمرين للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات
المنعقد يوم الثلاثاء الموافق 2026/02/24.

السادة المشاركون:

السيد/ يوسف عبدالله القطامي – نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي
السيد/ اربت بوهارا – رئيس القطاع المالي
السيد/ يوسف مصطفى – المدير العام – شركة علي الغانم وأولاده للسيارات

إدارة المؤتمر:

السيد/ عبدالله قنديل

المجموعة المالية هيرمس EFG Hermes



عبدالله قنديل

مرحباً بكم جميعاً. معكم عبدالله قنديل من المجموعة المالية هيرمس. أرحب بكم في مؤتمر إعلان نتائج الربع الرابع لعام 2025 لشركة أولاد علي الغانم للسيارات، ويسعدني أن يشارك معنا اليوم من إدارة الشركة كل من السيد يوسف القطامي - نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي، والسيد يوسف مصطفى - المدير العام، والسيد أربيت بوهارا رئيس القطاع المالي. سنبدأ الآن بعرض تقديمي مختصر تقدمه الإدارة ثم نفتح المجال لجلسة الأسئلة والأجوبة، إذا كنتم ترغبون في طرح سؤال، يُرجى استخدام خاصية رفع اليد أو كتابة السؤال في صندوق الدردشة. الإدارة، الكلمة الآن لكم، تفضلوا.

يوسف مصطفى

شكراً لكم. مساء الخير جميعاً ورمضان كريم.

يسعدنا أن نكون معكم اليوم لعرض نتائج السنة المالية لعام 2025 الذي شهد أداءً قوياً للغاية، وسنتناول تفاصيلها في الشرائح التالية من العرض التقديمي.

لم يطرأ أي تغيير في تشكيل مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية. وبالنسبة للأداء العام، فقد نجحنا في تحقيق إيرادات تقارب 300 مليون دينار كويتي بزيادة تقارب 12% عن العام الماضي، كما ارتفعت صافي أرباحنا إلى 36.3 مليون دينار كويتي محققاً نمواً سنوياً بنسبة 5.16%.

وقد بلغت ربحية السهم 87 فلساً مسجلةً بذلك نمواً سنوياً تصل نسبته إلى 5.96%، كما بلغ معدل العائد على حقوق الملكية 33.41%، وارتفعت التدفقات النقدية التشغيلية بنسبة 23.6% لتصل إلى 43.2 مليون دينار كويتي، كما ارتفع إجمالي حقوق الملكية إلى 117.7 مليون دينار كويتي، مع الحفاظ على نسبة دين إلى حقوق الملكية متحفظة للغاية تبلغ 0.43، كما بلغت نسبة التداول 1.26، مسجلةً تحسناً مقارنة بالعام الماضي إذ بلغت 1.21.

وفيما يتعلق بتوزيع الإيرادات، فقد استحوذ قطاع سيارات الركاب على 64% من إجمالي الإيرادات، يليه قطاع السيارات المستعملة بنسبة 16%، فقد سجلنا زيادة جيدة في إيرادات السيارات المستعملة هذا العام. كما سجلت إيرادات خدمات ما بعد البيع 11% محققة نمواً ملحوظاً، غير أن القطاعات الأخرى سجلت معدلات نمو أعلى من قطاع خدمات ما بعد البيع خلال الفترة نفسها. ومع ذلك نتوقع الإدارة أن يستمر نمو قطاع ما بعد البيع على خطى توسع الأعمال في السنوات القادمة. وقد بلغت إيرادات قطاع المعدات الثقيلة التجارية 4%، بينما شكلت القطاعات الأخرى 5% من الإيرادات، وهي تشمل الإطارات ومواد التشحيم والبطاريات، بالإضافة إلى نمو دخل التمويل والتأمين وخدمات الحجز الفاخرة والفحص الفني.



فكما ذكرت لقد كان عامًا مثمرًا، إذ ارتفعت الإيرادات من 265 مليون دينار كويتي في العام السابق إلى 297 مليون دينار كويتي في عام 2025. كما ارتفع صافي الربح من 35 مليون دينار كويتي إلى نحو 36 مليون دينار كويتي بنمو قدره 5.16%. وارتفعت الأرباح العائدة إلى مساهمي الشركة من 29 مليون دينار كويتي إلى 31 مليون دينار كويتي بنسبة نمو بلغت 6.42%، كما زادت ربحية السهم من 82.16 فلسًا إلى 87.06 فلسًا بنسبة نمو 5.96%، وهذا هو العرض التفصيلي لقائمة الأرباح والخسائر.

وكما ترون فإن الأداء قوي على جميع المستويات، فقد حققنا نموًا ملحوظًا في قطاع السيارات المستعملة وفي قطاع السيارات الاقتصادية، مع الحفاظ على حصتنا السوقية في قطاع السيارات الفاخرة. ورغم التحديات التي شهدتها العام، فنحن راضون عن النتائج التي مكنتنا من تنمية أعمالنا في الكويت وفي الأسواق الأخرى التي نعمل بها مثل مصر والعراق.

ولا يزال المركز المالي قوي، فكما تلاحظون وبالتحديد على مستوى حقوق الملكية شهد إجمالي حقوق الملكية نموًا بلغ 18.41%، وأصبحت الميزانية وكأنها حصن منيع قادر على دعم أي فرص نمو قد تلوح في المستقبل. كما أن التدفقات النقدية لدينا في حالة ممتازة للغاية، فقد سجلنا نموًا في النقد الناتج عن الأنشطة التشغيلية؛ وبالتالي، فإن قدرتنا على تحويل صافي أرباحنا إلى نقد تشغيلي داخلي والعكس صحيح تعكس كفاءة تشغيلية واضحة. وبوجه عام، تتمتع أعمالنا بوضع جيد جدًا، وقد بلغ إجمالي معدل دوران المخزون 2.7 مرة سنويًا.

ونحن راضون عن قدرتنا على الاستمرار في بيع السيارات الجديدة والمستعملة، وبنجاح أداء قطاع قطع الغيار، إذ تؤكد المؤشرات الرئيسية قوة الأعمال. ونود أن نؤكد أن قطاع سيارات الركاب يحقق تقدمًا إيجابيًا، وهو ما نلمسه في السوق خاصة في قطاع السيارات الاقتصادية الذي نشهد فيه نموًا، بينما تظل قطاعات السيارات الفاخرة وفائقة الفخامة بمثابة نقاط ارتكاز لنا حيث نحافظ على حصتنا السوقية فيها. أما في قطاع ما بعد البيع، فقد بدأ تأثير النمو التراكمي بالظهور بوضوح، فقد سجلنا زيادة إجمالية في إيرادات وأرباح ما بعد البيع ونتطلع إلى استمرار هذه النسبة الجيدة في المستقبل.

وفيما يتعلق بمشاريع البنية التحتية في الكويت ومصر والعراق، فإننا نمتلك العلامات التجارية القادرة على اقتناص الفرص الناتجة عن إنفاق الحكومات على المشاريع لا سيما من خلال شاحنات "مان" في الكويت ومصر وبوتسمايستر في الكويت.

وعلى صعيد التوسع الإقليمي، فقد ساهم توسع عملياتنا في العراق ومصر في تنويع محفظة أعمالنا، ونأمل أن نشهد هذا العام توسعًا إضافيًا في حجم المبيعات ضمن قطاع السيارات الاقتصادية بالتعاون مع جيلي مصر، حيث إن نظام التجميع الكامل (CKD) يتصاعد ليصل إلى المستويات التي نطمح إليها. ويعكس العائد على حقوق الملكية البالغ 33.41% كفاءة استخدام رأس المال وقوة المركز المالي.



أما على صعيد التكنولوجيا وتنوع الأعمال، فإن روف لتأجير السيارات الفاخرة تحقق أداءً ممتازًا مع استمرار نموه في السوق، ونحن نعمل على إضافة المزيد إلى أسطول الخدمة لدينا في الكويت. كما تواصل الأقسام الأخرى مثل زيوت التشحيم والفحص الفني تحقيق نتائج جيدة من خلال اقتناص الفرص الناتجة عن النمو في إجمالي حجم السوق الذي نشهده في الكويت، ولا سيما في قطاع السيارات الاقتصادية.

والآن سأترك لكم المجال لجلسة الأسئلة والأجوبة. من يرغب في طرح سؤال، فليفضل.

عبدالله قنديل

شكرًا لك. إذا كنتم ترغبون في طرح سؤال، يُرجى استخدام خاصية رفع اليد أو كتابة السؤال في صندوق الدردشة.

ربما نبدأ بسؤال من جهتنا إلى ترد أسئلة أخرى. إن أمكنكم التعليق على مزيج المنتجات خاصة في قطاع سيارات الركاب في الكويت، وما أبرز التوجهات التي تلاحظونها فيما يخص مساهمة قطاع السيارات الاقتصادية خلال الربع الرابع؟ وما تعليقكم أيضًا على ديناميكيات السوق في الكويت بشكل عام؟

يوسف مصطفى

في الفئة الاقتصادية، لا نرى تحديات بل فرصًا للنمو، فنحن نحقق نموًا واضحًا خاصة في فئة السيارات الرياضية متعددة الاستخدامات ضمن هذا القطاع، فالطلب قوي ويتزايد بوتيرة سريعة. أما في قطاع السيارات الفاخرة، فالسوق يواجه بعض الضغوط، إلا أننا الحمد لله تمكنا من الحفاظ على حجم المبيعات وحصتنا السوقية تحت علامتنا الرئيسية، وحققتنا نموًا طفيفًا في بعض العلامات الأخرى داخل الكويت.

بشكل عام، فإن الاستراتيجية التي نتبعها، خصوصًا فيما يتعلق بتوسيع شبكة مراكز الخدمة في الكويت بدأت تؤتي ثمارها، فنحن الجهة الوحيدة التي تمتلك ما يقارب 21 مركز خدمة، وهو انتشار غير مسبوق في السوق يؤدي إلى تعزيز ثقة العملاء عند اتخاذ قرار الشراء، خصوصًا مع قوة شبكة خدمات ما بعد البيع التي نوفرها وضمان استمرارية التنقل الفاخر، ففي قطاع السيارات الفاخرة نضمن للعميل توفير سيارة بديلة في حالة تعطل سيارته، وفي القطاع الاقتصادي نضمن له ألا تزيد المسافة إلى أقرب مركز خدمة عن 15 دقيقة بالسيارة من موقعه، سواء كان في العمل أو في مقر سكنه.

عبدالله قنديل

يبدو أنه لا توجد أسئلة أخرى؛ لذا أرغب في إعادة الكلمة للإدارة لتوجيه أي ملاحظات ختامية، شكرًا لكم. نصل إلى ختام محادثة اليوم. نتمنى لكم يومًا سعيدًا.

يوسف القطامي

شكرًا لكم، وكل عام وأنتم بخير.



ALG

Ali Alghanim Sons Automotive
Company K.S.C.P.

Analyst Conference | FY 2025

February 24, 2026

Boursa Kuwait | Ticker: ALG

FY 2025 HIGHLIGHTS

KWD 297M

Revenue (+12.09% YoY)

KWD 36.3M

Net Profit (+5.16% YoY)

87.06 fils

EPS (+5.96% YoY)

33.41%

Return on Equity

DISCLAIMER

This presentation is strictly confidential and is being shown to you solely for your information and may not be reproduced, retransmitted, further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any purpose.

Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P has prepared this presentation to the best of its abilities, however, no warranty or representation, express or implied is made as to the adequacy, correctness, completeness or accuracy of any numbers, statements, opinions, estimates, or other information contained in this presentation.

This presentation reflects the management's current expectations or strategy concerning future events and are subject to known and unknown risks and uncertainties. Certain portions of this document may contain "forward-looking statements", which are based on current expectations and reasonable assumptions; we can however give no assurance they will be achieved.

Without prejudice to existing obligations under Capital Markets Authority Law, we do not assume any obligation to update forward-looking statements. This presentation does not constitute an offering of securities or otherwise constitute an invitation or inducement to any person to underwrite, subscribe for, or otherwise acquire or dispose of, securities in any company within Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P.

AGENDA

01 **Board & Executive Management**
Leadership team and governance

02 **Company Overview**
Business segments & Brands

03 **Financial Performance**
Profitability, Financial position, Cash flow & Key ratios

04 **Strategic Outlook**
Growth drivers & Forward strategy

05 **Q&A Session**
Open discussion

01

**Board of Directors &
Executive Management**

BOARD OF DIRECTORS & EXECUTIVE MANAGEMENT

Eng. Fahad Ali Alghanim

Chairman

Non-Executive

Mr. Yousef Al Qatami

Vice Chairman & CEO

Executive

Mr. Mohammad Khaled Alghanim

Board Member

Non-Executive

Mr. Ali Marzouq Alghanim

Board Member

Non-Executive

Mr. Ali Abduljaleel Behbehani

Board Member

Non-Executive

Mr. Jehad M. Al-Qabandi

Board Member

Independent

Mr. Ahmad M. Al-Fares

Board Member

Independent

EXECUTIVE MANAGEMENT

Mr. Yousef Al Qatami

Chief Executive Officer

Mr. Arpit Bohara

Chief Financial Officer

02

Company Overview

A large-scale Kuwaiti shareholding company comprising automotive businesses supplying Kuwait and select Arab markets with world-class brands and services.

FY 2025 PERFORMANCE AT A GLANCE



KWD 297M

Revenue

▲ 12.09% YoY



KWD 36.3M

Net Profit

▲ 5.16% YoY



87.06 fils

Earnings / Share

▲ 5.96% YoY



33.41%

Return on Equity



KWD 43.2M

Operating Cash Flow

▲ 23.61% YoY



KWD 117.7M

Total Equity

▲ 18.41% YoY



0.43x

Bank Debt-to-Equity

Conservative leverage



1.26x

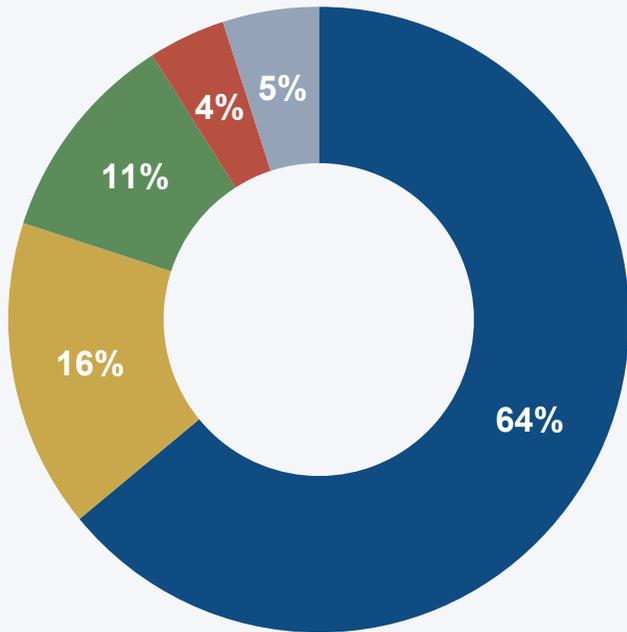
Current Ratio

Improved from 1.21x

Q4 2025 PERFORMANCE:

Revenue KWD 77.1M | Net Profit KWD 8.75M

REVENUE BREAKDOWN – FY 2025



■ Passenger Cars / Bikes ■ Used Cars ■ Aftersales ■ Commercial HE ■ Others

Passenger Cars/ Bikes (64%)

BMW, Land Rover, Rolls-Royce, McLaren, MINI, Geely, Great Wall, Haval, Mazda

Core growth driver

Used Cars (16%)

BMW, Land Rover, Rolls-Royce, McLaren, MINI, Geely, Great Wall, Haval

Certified pre-owned program captures trade-in and resale value

Aftersales (11%)

Service, Body Shop, Parts & Accessories

Recurring revenue engine — follows new car sales growth with a lag

Commercial HE (4%)

MAN Truck & Bus, Putzmeister, Hyundai, Baoli, Fassi, Bull

Infrastructure-linked demand in Kuwait and regional markets

Other (5%)

Synergistic 2.6% | Rental & Leasing 1.9% | Technology 0.8%

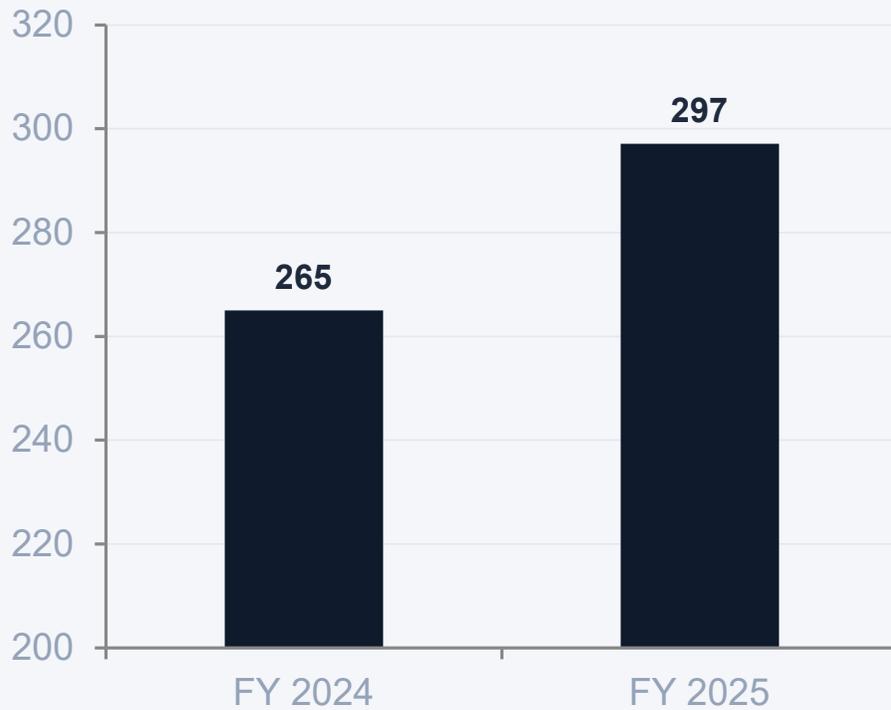
Tires, Lubricants, Batteries, F&I, Rove Luxury booking Service, Technical Inspections, Vehicle Rental & Leasing

03

Financial Performance

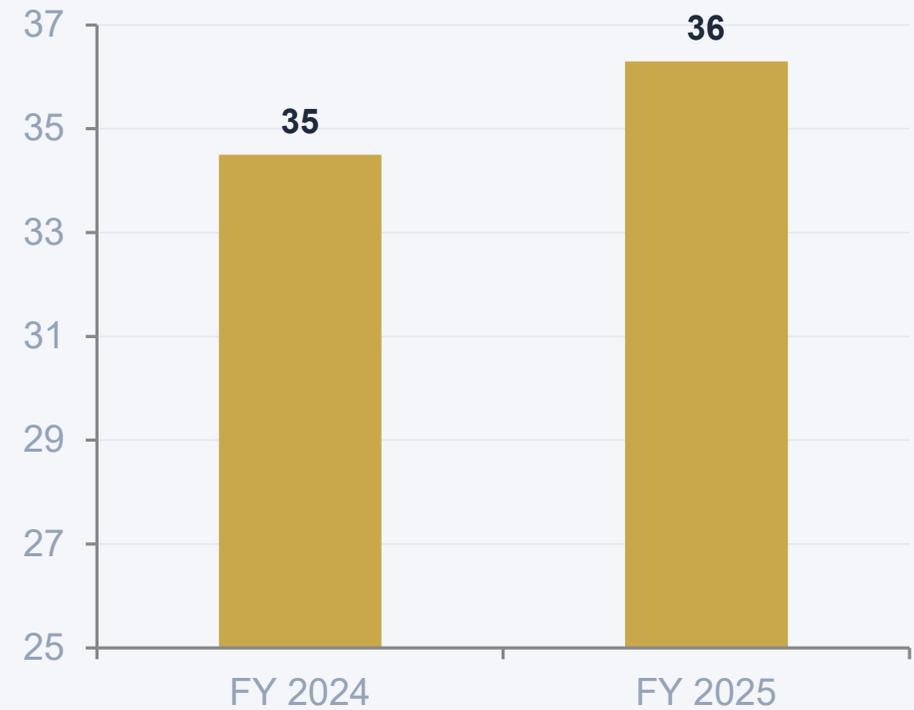
REVENUE & NET PROFIT TREND

Revenue (KWD Million)



▲ +12.09% YoY Growth

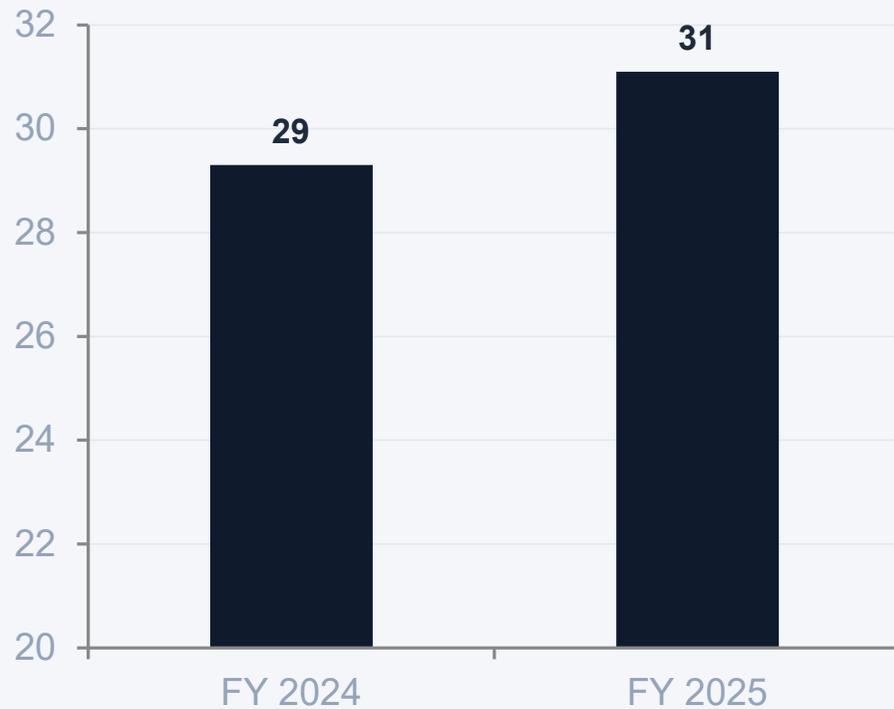
Net Profit (KWD Million)



▲ +5.16% YoY Growth

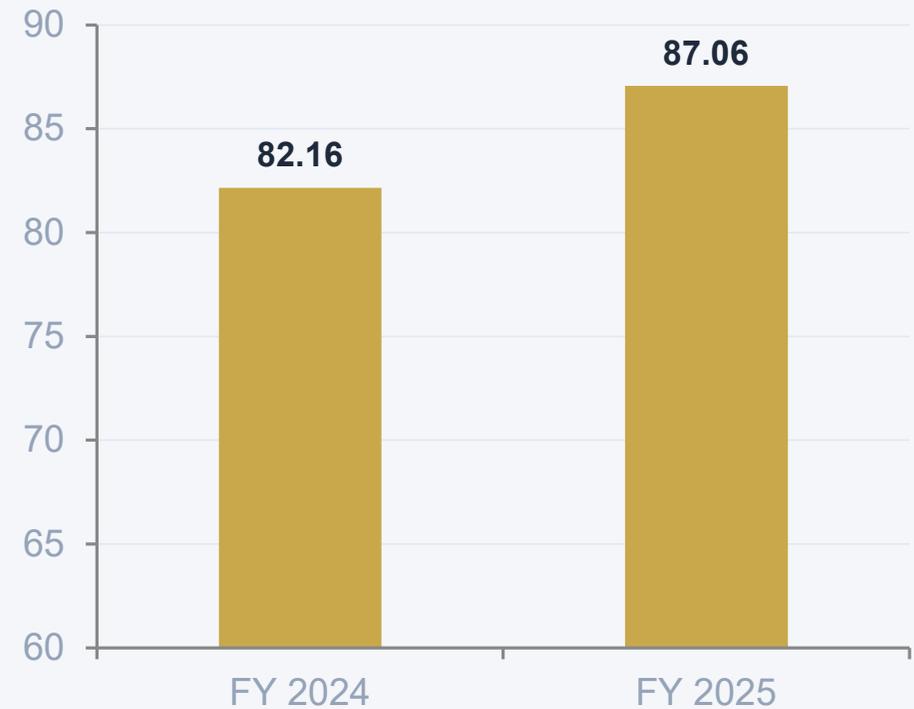
EPS & PROFIT ATTRIBUTABLE TO EQUITY HOLDERS

Profit attributable to Equity holders (KWD Million)



▲ +6.42% YoY Growth

EPS attributable to Equity holders (fils)



▲ +5.96% YoY Growth

INCOME STATEMENT

Amount in KWD

Income Statement	FY 2025	FY 2024	Change
Revenue	297,063,835	265,019,690	+12.09%
Cost of Sales & Services Rendered	(227,378,039)	(200,124,339)	+13.62%
Gross Profit	69,685,796	64,895,351	+7.38%
Share of Equity-Accounted Investees	3,481,061	3,649,050	-4.60%
Net Expenses (S&D, Admin & Others)	(36,898,480)	(34,055,474)	+8.35%
Net Profit	36,268,377	34,488,927	+5.16%
Profit attributable to Equity holders	31,139,795	29,260,282	+6.42%
Earnings Per Share (fils)	87.06	82.16	+5.96%

BALANCE SHEET

Amount in KWD

Balance Sheet	Dec 2025	Dec 2024	Change
ASSETS			
PPE (Incl. Investment Properties)	122,083,623	119,347,817	+2.29%
Other Non-Current Assets	26,908,337	16,032,295	+67.84%
Current Assets	125,534,070	127,826,680	-1.79%
Total Assets	274,526,030	263,206,792	+4.30%
EQUITY & LIABILITIES			
Total Equity	117,697,342	99,398,292	+18.41%
Non-current Liabilities	57,375,265	58,387,894	-1.73%
Current Liabilities	99,453,423	105,420,606	-5.66%
Total Liabilities	156,828,688	163,808,500	-4.26%
Total Equity & Liabilities	274,526,030	263,206,792	+4.30%

CASH FLOW STATEMENT

Amount in KWD

Cash Flow Statement	Dec 2025	Dec 2024
Cash from Operating activities before WC changes	48,570,727	44,149,180
Changes in Working Capital	(2,200,272)	(6,963,999)
Other items	(3,159,843)	(2,228,327)
Net Cash from Operating Activities	43,210,612	34,956,854
PPE & Intangible Assets	(13,467,713)	(16,312,382)
Investment in Associates & Others	(1,940,000)	(6,274,125)
Net Cash from Investing Activities	(15,407,713)	(22,586,507)
Net movement in Finance Payables & Finance Cost	(230,342)	4,489,719
Dividends Paid to Equity Holders & NCI	(21,205,231)	(20,259,025)
Lease Liability & Other movements	(795,472)	(450,255)
Net Cash from Financing Activities	(22,231,045)	(16,219,561)
Net Movement in Cash & Cash Equivalents	5,571,854	(3,849,214)

KEY RATIOS

LIQUIDITY		
Ratio	FY 25	FY 24
Current Ratio	1.26	1.21
Quick Ratio	0.48	0.33
Cash Ratio	0.29	0.16

PROFITABILITY		
Ratio	FY 25	FY 24
Gross Profit Margin	23.46%	24.49%
Net Profit Margin	12.21%	13.01%

PERFORMANCE		
Ratio	FY 25	FY 24
ROA	13.49%	14.18%
ROE	33.41%	35.96%

SOLVENCY		
Ratio	FY 25	FY 24
Bank Debt/Assets	0.18	0.16
Bank Debt/Equity	0.43	0.41

04

Strategic Outlook

04 STRATEGIC OUTLOOK & GROWTH DRIVERS

PASSENGER CAR MOMENTUM

Volume growth driven thru Affordable segment. Luxury & Ultra Luxury segment anchoring premium margins. Dual-segment strategy insulates against market shifts.

REGIONAL EXPANSION

Egypt and Iraq operations extending the brand portfolio into fast-growing markets.

AFTER-SALES FLYWHEEL

Growing installed base of vehicles sold creates a widening recurring revenue stream. Service, Parts & Body shop revenue follows new car sales with 12-18 month lag

CAPITAL EFFICIENCY

33.41% ROE with conservative 0.43x Bank Debt - to - Equity. KWD 43.2M operating cash flow funds growth . Equity grew 18.41% YoY organically.

INFRASTRUCTURE PLAY

MAN Truck & Bus and Putzmeister well-positioned for Kuwait's capital expenditure cycle. Government infrastructure projects provide multi-year demand visibility.

TECHNOLOGY & DIVERSIFICATION

Rove luxury booking platform, Insurance Income, technical inspections, and aftermarket products (tires, lubricants, batteries) broaden revenue beyond traditional auto retail.

Q & A

We welcome your questions

Thank You

INVESTOR RELATIONS

Website: <https://alg.com.kw>

Email: investors@alg.com.kw

Telephone: +965 2224 6000

Ali Alghanim Sons Automotive Company K.S.C.P